

潤滑油と生きる

— 東和興産 65 年の歩み —



潤滑油と生きる

— 東和興産 65 年の歩み —

【目次】

序章

第 1 章 鈴木重蔵商店の設立

第 2 章 東和興産に商号変更

・鈴木重蔵
東和興産設立の盟友。
初代代表取締役社長。
元全国出光会会長。

・林 暢
東和興産設立に尽力した
初代専務取締役。
後に代表、会長を歴任。

・林 彰
現東和興産代表取締役社長。
元東京出光会会長。
元東京都石油商業組合副理事長。
元明大中野高校校友会副会長。



第1章 鈴木重蔵商店の設立

昭和23年、林暢は慶応義塾商業学校で夜学しながら、日本橋小舟町の日石特約店鈴木善七商店様に臨時見習い店員として(店主であった善七さんと2人で)営業をしていた。



後に東和興産株式会社を起こすこととなる油屋としての第一歩だった。

鈴木善七商店様は卸専門で、パラフィンワックスや床用洗剤、石油乳剤などを扱っていた。



暢が勤め始めて数か月後、営業マンとして数名の社員が入社してきた。

鈴木善七商店様は後の「鈴善様」であり、現在も日本橋小舟町に本社がある。

南千住にある鈴木商店の鈴木ですが君は？

林暢といます

鈴木重蔵は仕入れに来ていた。

林君ねよろしく頼むよ

こちらこそよろしくお願ひします

昭和25年、東和興産設立の盟友となる鈴木重蔵と出会った。



昭和25年に勃発した朝鮮戦争の特需によって、翌26年頃には日本の経済も少しずつではあるが復興傾向にあった。

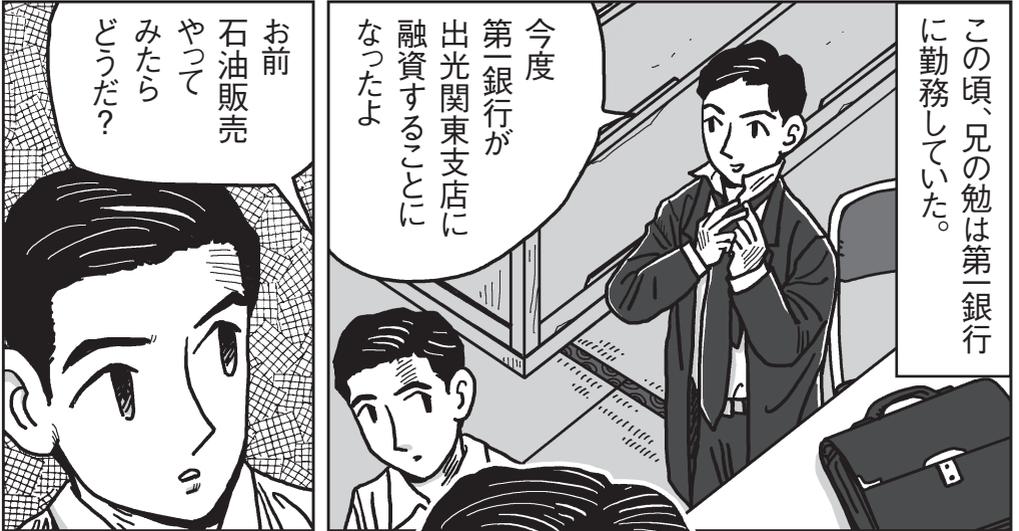
しかし、まだまだ日本という国は全体に苦しかった。



この頃、兄の勉は第一銀行に勤務していた。

今度
第一銀行が
出光関東支店に
融資することにな
ったよ

お前
石油販売
やって
みたら
どうだ？



出光
か：



鈴木重蔵は、
父親が木炭な
どを売る店で
油類を売って
いた。

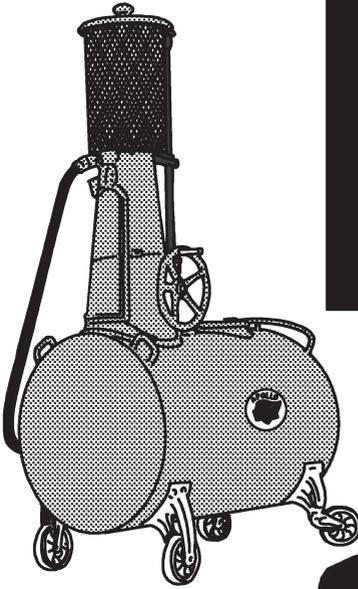
鈴木さん
何を
売って
いるん
ですか？

ごま油や
菜種油に
大豆油などを
ここうして
一合枘で
計り売り
している



ガソリンは
あれで
売っている…

ポータブル
ガソリン計量機



ポータブル
ガソリン
計量機だ

へえ



そして昭和26年9月、
石油の統制が外れた。

鈴木さ
ん！

うん！



「あーうん」の
呼吸であった。

！



同じ感覚を持つ
林暢と鈴木重蔵
は、さっそく商売
を立ち上げるべ
く始動した。



！

昭和26年11月末頃の出光関東支店

出光さんとの
販売店取引を
お願いします！

絶対に
上手く
いきます！



お越しいただいて
申し訳ないですが
年の瀬も近く
来年ではいかがで
しょうか？



どうせでしたら
次にお会いするまでに
法人化されたら
どうですか？

今後の
お付き
合いを
考えても
そちらの
方が
なにかと
都合が
よいかと
思います
よ…





昭和27年頃の出光関東支店は、歌舞伎座の隣にあった。

ちなみに、鈴木重蔵商店初年度の潤滑油販売実績18K.L。



昭和28年から

高級潤滑油

「ダフニー」ブランド

商品を発売して

いて…

すでに潤滑油を扱っている

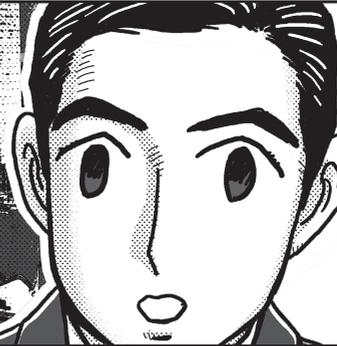
おたくさんでも

これを扱って

欲しい!



高級潤滑油のダフニーですか…



戦前の国産潤滑油は並級が大半で、高級潤滑油のほとんどは輸入していた。



戦後になって、出光は高級潤滑油の国産ブランド「ダフニー」を製造販売した。

この年、潤滑油の販売実績は180K.Lだった。



そして、この潤滑油こそが、後の東和興産65年の根幹となるのである。



昭和29年、荒川区の三ノ輪橋にガソリンスタンドを開設した。



非常に明くて綺麗だと名物になっている

南千住警察署の警察官



明るくて綺麗なスタンドだわね

この地区では最初のガソリンスタンドらしい

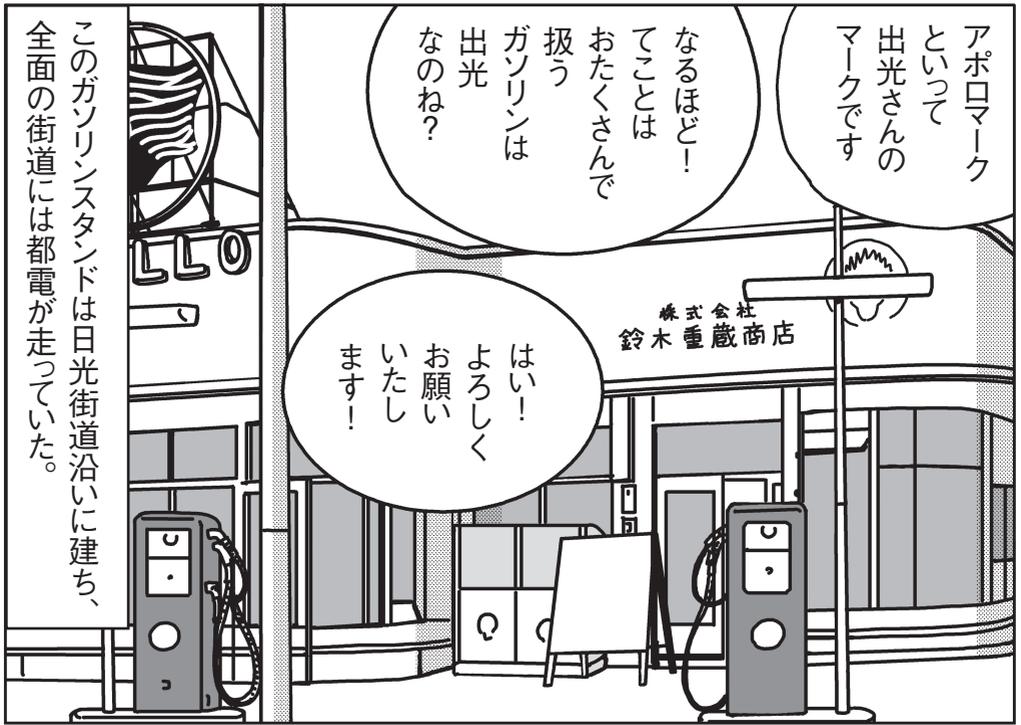


あのマークは？



私も誇りに思うよ

荒川消防署の署員



アポロマーク
とって
出光さんの
マークです

なるほど！
てことは
おたくさんで
扱う

ガソリンは
出光
なのね？

はい！
よろしく
お願い
いたし
ます！

このガソリンスタンドは日光街道沿いに建ち、
全面の街道には都電が走っていた。



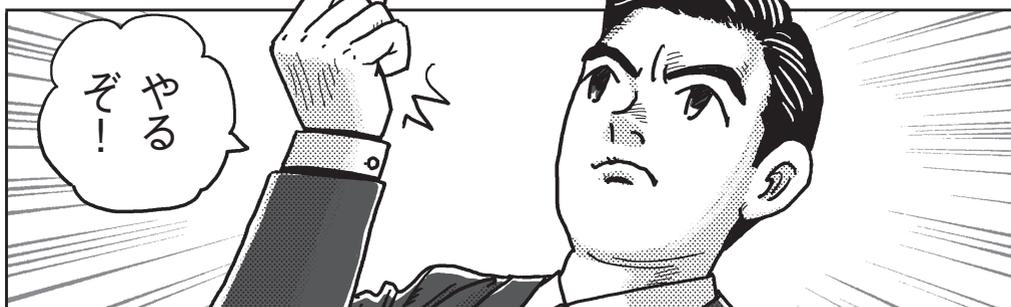
ちなみに、出光の
アポロマークは、
昔と今とでは
デザインが若干
異なっている。



業績も順調に
伸びているし
販売網を
関東一円にまで
拡大しま
しょうよ

そうだ
な

ここで
こじんまりと
している手は
ないよな



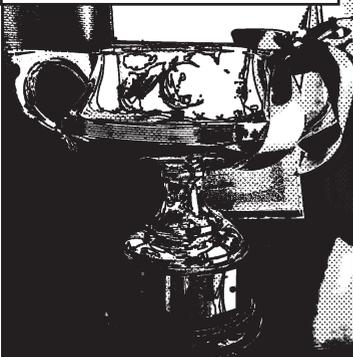
業績は順調に伸びて、昭和41年に練馬区春日町に鈴木重蔵商店2番目となる、城西営業所とSS春日町を開設。

翌年には埼玉県新座市に3番目となる埼玉営業所を開設した。
新座は昭和35年に油槽所としてすでに開設しており、やがて新座SSを増設した。

昭和43年、東京都大田区に城南営業所および京浜大森SSを開設した。
会社の経営は順風満帆である。



出光関東支店長杯の第1回アポロスタンドメンバー野球大会では、鈴木重蔵商店が優勝している。



第2章 東和興産に商号変更

昭和44年、出光石油化学(株)と販売店契約を締結。

鈴木重蔵商店では、出光石油化学が独立会社としてスタートしており、同社の石油化学製品も扱うようになった。

おたくは化学製品も扱っているようだけど…

油屋さんじゃないの？

はあ……

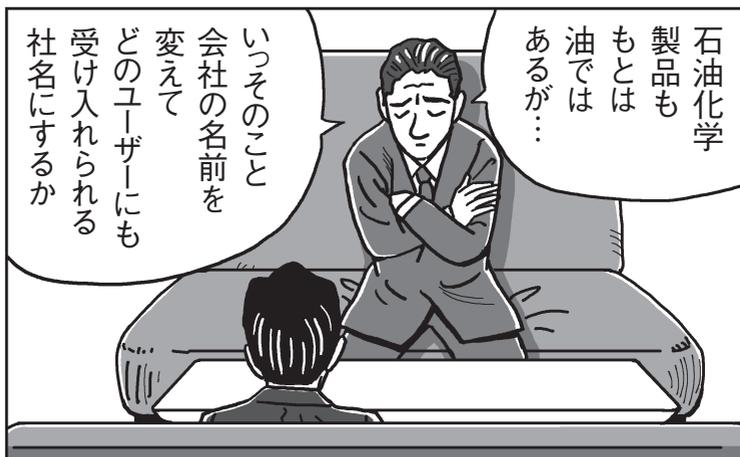
収益が上がって会社としては非常に有り難いが…

油と併用して化学製品を販売しているからユーザーにとまどいが生じているようだ…

油と化学製品とはユーザーが異なりますからね

鈴木重蔵商店は油屋として名前が通っているから…

石油化学製品のユーザーからすると違和感があるかも…



石油化学
製品も
もとは
油では
あるが…

いっそのこと
会社の名前を
変えて
どのユーザーにも
受け入れられる
社名にするか



人の
名前…

ですよ
ね…

わはは

おれの
名前だ



そうすると
鈴木重蔵
という名称が
なくなると
いうこと
ですか…

どうせ
鈴木重蔵じゃあ
社名が
人の名前の
ようだろう？



では
関東と東京の
「東」に
社名である
総親和から
「和」をとり
出光興産から
「興産」を
いただいて…

「東和興産」は
どうでしょう？



これからは
会社の未来を
見据えた
社名でない
とダメだよ…

たしか
に…

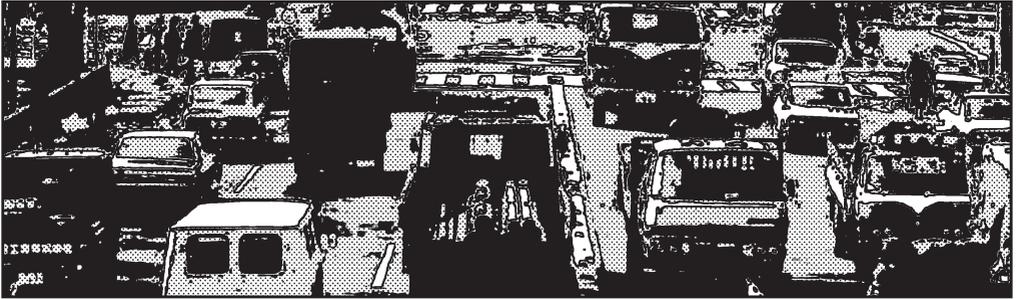
東和興産
株式会社
か…!

いい
ね!

よし!
それで
いこう!

昭和44年、株式会社
鈴木重蔵商店は東和興産
株式会社と社名変更した。

昭和45年には神奈川県相模原市に相模原
営業所を開設した。



お父さん
次はどこへ
行けばいいの?

彰:
社員が
いないときは
お父さんでも
いいけど…

はいはい
わかつて
ますよ…

はははは

暢の長男彰は、明治大学3年から
卒業までの間、アルバイトで暢付きの
運転手をやっていた。

卒業したら
出光興産の
子弟教育で
入社したいん
だけど：



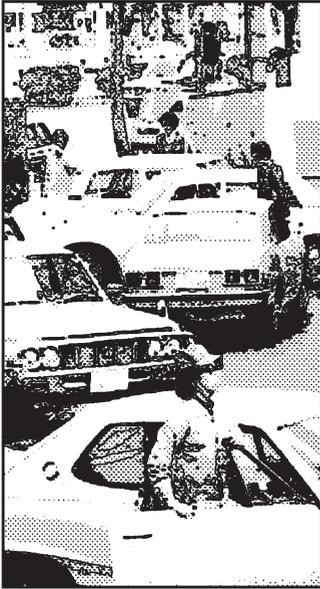
うん！



昭和48年、
代表取締役会長
鈴木重蔵・
代表取締役社長
林暢の就任で、
東和興産は
新たな一歩を
踏み出した。



第1次オイルショック
により日本経済に
大きな影響を受けた
時代である。



この年に彰は
出光興産に
入社し
四日市出張所
勤務となる。



出光の経営理念
である
「人間尊重・
大家族主義」を
体得する。



昭和50年1月、
彰は東和興産に
入社し、同社
石油化学部門を
担当して第2次
オイルシヨックの
混乱期に対処
した。



この時期石油化学部門
では、出光も潤滑油同様
「販売店販売を強化して
いたので、当社もこの波に
乗る。

なんだっ?!

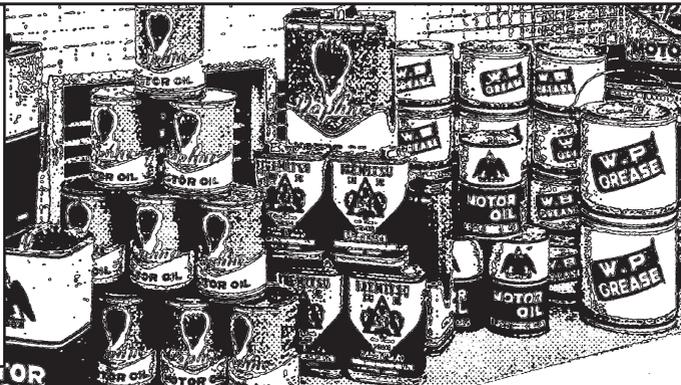
製品部門では、「もやし」
の自動包装用フィルム
販売に力を注ぎ、もやし
は深夜から朝方にかけての
製造となるのでこの時の
販売活動が、現在のSS
24時間営業につながる
活動となった。



昭和51年、千葉県千葉市に千葉営業所および三角町SSを開設し、群馬県太田市に太田営業所を開設した。



塩素系溶剤は、現在では環境問題の視点等から販売をやめている。

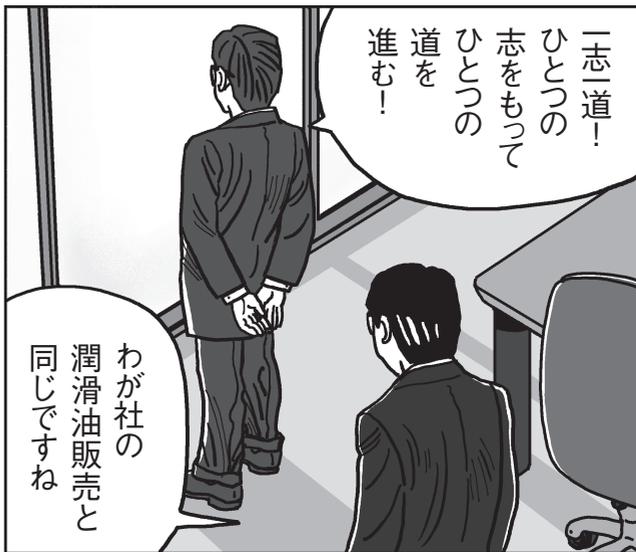


昭和52年、潤滑油類（溶剤含む）販売数量1万キロリットル達成。





私の
座右の
銘だ…



一志道！
ひとつの
志をもって
ひとつの
道を
進む！

わが社の
潤滑油販売と
同じですね



一志道…



人に薦めは
しないが…

これが
私の人生
だ！

潤滑油類の販売量は順調に推移し、昭和60年には1万2千KL、平成6年には2万KLを達成した。





いつも張り詰めた気持ちでいると人間なんてストレスでくたびっちゃうまうよ

商売も同じで上手くいくときもあればいかなるときもある

だけどなんとかなるものなんだ



そう思って諸事対処すればおよそストレスなんて感じないと思うよ



前向きなんだね...

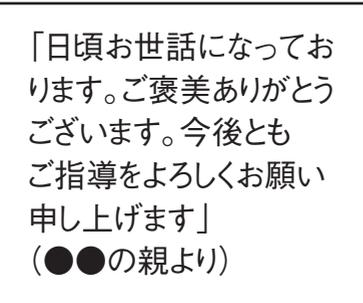
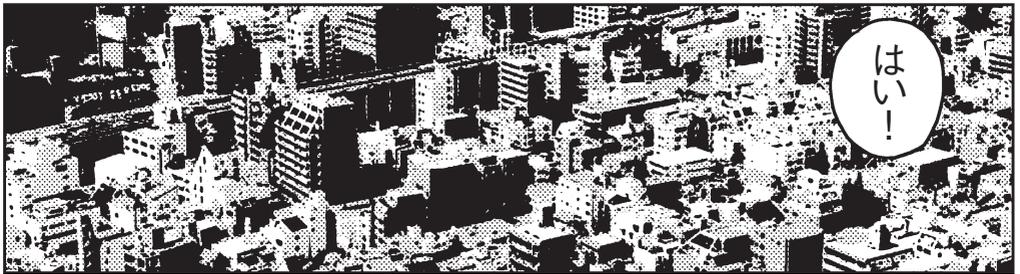
ふん

部下に接するときでもあれこれ硬いことばかり言って決めつけず...

もうちよっと抜け道を与えておくといい...

平成2年、群馬県太田市に竜舞SS開設。
平成9年、代表取締役会長林暢・代表取締役社長林彰就任。





「両親が喜んで
おります。親孝行
ができた…」

内助の
功
あれば
こそ…

ご褒美は
ご家族に対する
ささやかな
お礼ですよ…

平成12年、本社機能を登記上の本社住所であ
る荒川区南千住に移転。ミレニアムの年でもあ
り、創業原点の志を今一度、という意味もあつた。

どうし
た？

入ってくる情報が
ちよくちよく
変わるんですよ

ちゃんと
精査してから
伝えて欲しい
ですよ

おいあくま

だぞ…

え？

なんですか
それ？

つまり
おごるな
いばるな
あせるな
くさるな
まけるな
だよ



はあ…

イヤなことが
あつたら
思い出すとい

ストレスも
たまらなく
なるぞ



やって
みます

会長は ストレスを
感じたことがないと
おしゃっているけど
これも効果が
あるかも…



それと 男は
40歳になったら
自分の顔に
責任をもたなきゃ
ダメだよ

社長

エイブラハム
リンカーンの
言葉ですね

ストレスばかり
ためて
イライラ
していると
40歳に
なつたときに
醜い顔に
なつているぞ



醜い顔に
なつているぞ



40歳くらいに
なると
会社の仕事も
中堅くらいに
なつて
それなりの
仕事に就く

家庭に帰れば
子どもも
ある程度成長し
一家の柱としても
一番重要な
時期だ





平成22年、本社機能を
日暮里に移転した。

平成23年、林隆専務として
東和興産に入社（IBM出身）
し、管理部門を担当。

平成24年度出光全国優秀店表彰受賞し受賞店を代表して表彰を受ける。

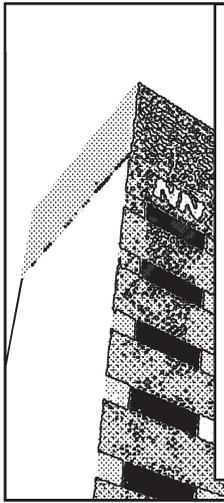
47店54SSを表彰
出光 全国優秀店の集い開く

出光石油は、自前、代理店、顧客、出光への信頼感の高まりを背景として、平成24年度「全国優秀店」表彰式を開催し、47店54SSを表彰した。表彰式は、出光石油本社（東京都港区）で開催された。表彰式には、出光石油社長（佐藤 隆）をはじめ、表彰された各店の代表者が参加した。表彰された各店には、表彰状と賞状が授けられた。表彰された各店には、出光石油社長（佐藤 隆）をはじめ、表彰された各店の代表者が参加した。表彰された各店には、表彰状と賞状が授けられた。



中野和久社長から表彰を受ける受賞店代表
出光石油社長（佐藤 隆）をはじめ、表彰された各店の代表者が参加した。表彰された各店には、表彰状と賞状が授けられた。

平成26年度潤滑油販売量が、初めて2万KLを突破
(22、200KL)し、平成28年度には更にギネス記録(23、216KL)を打ち立てた！

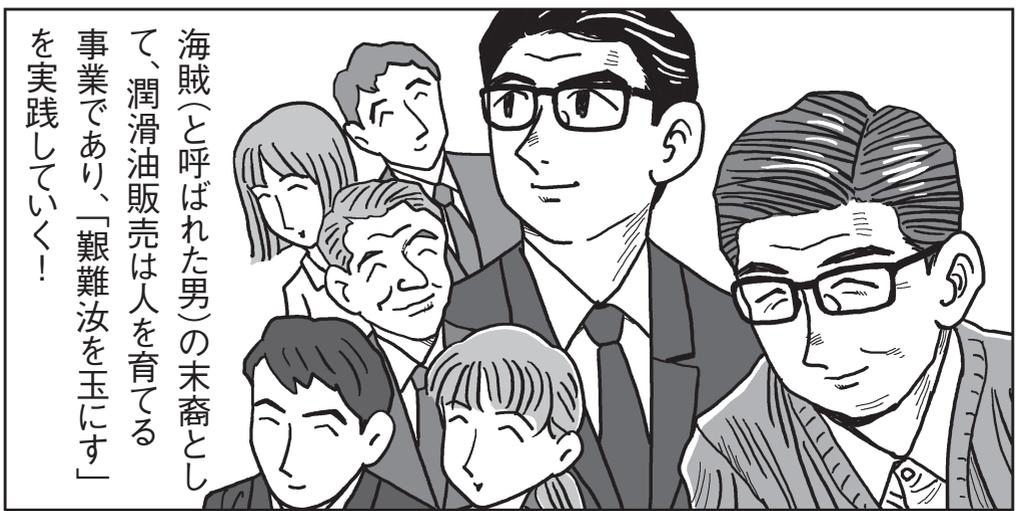


「出光石油」は、自前、代理店、顧客、出光への信頼感の高まりを背景として、平成24年度「全国優秀店」表彰式を開催し、47店54SSを表彰した。表彰式は、出光石油本社（東京都港区）で開催された。表彰式には、出光石油社長（佐藤 隆）をはじめ、表彰された各店の代表者が参加した。表彰された各店には、表彰状と賞状が授けられた。



これを
実践していけば
道はおのずと
拓ける…

総親和…



海賊（と呼ばれた男）の末裔として、潤滑油販売は人を育てる事業であり、「艱難汝を玉にす」を実践していく！